

# 第五次工作小組會議

## 會議紀錄

一、會議時間: 110年04月07日(三) 19:30~23:00

二、會議地點: 菁芳園餐廳 (彰化縣田尾鄉打簾村張厝巷73-1號)

三、主席: 巫鴻澤 會議記錄: 劉碧霞

四、出席人員: 巫鴻澤、張書杰、高惠美、林湧泉、劉遠哲、羅婉眉、劉碧霞、羅國誌

請假人員: 張紀涵

### 五、主席報告:

針對這次嘉年華的活動我要給各位及預備參與主題展的廠商的概念是絕對不要過度認為在這次活動是可以大舉獲利的機會, 認真想想! 我們各自努力經營事業的同時曾幾何時為我們自己的家鄉做一件利他利眾的事? 今年就有這麼一次可以分享您園藝事業的成就, 讓他鄉貴客滿足對於植物美好的想像, 也藉著這九天展現您是如何呈現一顆植物的美好? 如何創造價值的? 廠商與廠商之間更可互相學習模仿與合作, 充分發揮獨樂樂不如眾樂樂的樂趣~

### 六、報告事項:

1. 婉眉: 目前活動主題投票只有17人投票, 請各位努力協助催票。
2. 杰哥: 原來安排機動組組長因有個人因素考量無法接任, 仍需再覓人選。

### 七、問題討論:

(一) 金昌園藝老闆因個人因素暫不擔任組長, 但仍會協助田尾嘉年華活動。

(二) 不符合期望值主題展業者的處理方式及業者增減:

1. 豐田村距離太遠不适宜納入定向越野, 不過因其客群背景多樣, 主題展部分仍可以考慮連結增加其曝光率。
2. 九重葛花期是否仍於11月讓人眼睛為之一亮花開燦爛, 是否需要先延請朱建鏞老師的協助, 再麻煩理事長與朱老師先行聯絡我們拜訪。
3. 玫瑰展是否有適合業者再請杰哥協助聯繫評估。
4. 需要再安排再次拜會的業者: 蕨類、水生植物、有種生活等, 再請總幹事密切聯繫安排拜訪。
5. 多肉植物如何呈現整體美, 而不是單純的市集銷售, 綠果與農會如

何整合?請總幹事先安排與農會總幹事的拜訪商議。

6. [豪景園藝](#)不失為辦活動及園藝展覽的熱門地點, 要安排拜訪行列。

八、本次討論事項及決議:

(一).拜訪筆記網路公司後續決策討論。

A案採用筆記公司簡易的方式:

簡單手動紙卡打卡最低收費約莫30萬, 售票收入及捐款收入納入筆記公司收入  
好處:簡單易懂具趣味性, 小組成員累積辦活動經歷較為深厚。

壞處:無法累積大數據分析、儲存、記憶等。

B案採用筆記公司數位處理方式:RFID的數位模式, 可能要用到[BEACON的裝置](#)  
約莫71萬餘元甚至更多, 售票收入及捐款收入納入筆記公司收入。

好處與壞處恰與上述相反,況且要加募款讓他廠商獲利, 這樣似乎沒有雙贏或三贏的效益。

不過倒是可以以較有力量的行銷手段讓活動精彩可期, 吸引下一次客人造訪。

況且我們各自有工作事業, 不可能再兼任更多的龐大工作量及來自四面八方的評價壓力。

C案各自發包, 可以自行製作的自己來, 拍攝影音剪輯及網路行銷各自外包。

好處:學習更多累積辦活動的全才, 非常難得的學習過程。

壞處:失敗率高, 下次來客可能有影響。

決議:

以上都是考量點, 預計先拜訪公所, 聽聽看公所的想法及態度, 若公所願意承接, 就會有簡單且有利的後盾來讓廠商辦理, 我們努力將主力放在主題展的活動。

(二).主題展業者太多,是否太過繁複及照顧不暇?

杰哥:事實上我們這些業者在該方面專業度應該遠勝於我們, 輔導及溝通方向倒是要協助如何讓業者能做開胸懷邀請群聚業者加入, 讓展更有看頭, 而且這些特定點都有其特色應可以維持目前的家數, 甚至於以後都有可能有變化。

九、下次會議主題:

1.公聽會簡報之大綱及內容討論。

2.主題展業者進度討論。

十、散會。